

АНАЛИЗ РЫНКА ЗАГОРОДНЫХ ДОМОВЛАДЕНИЙ ЗАПАДНОГО НАПРАВЛЕНИЯ МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ

по итогам 4 квартала 2012 года



Содержание

1.	Цель исследования, анализируемые объекты, методология	2
	Описание исследуемого сегмента рынка	
	Коттеджи	
	Таунхаусы	
	Квартиры в многоквартирных домах	
	Земельные участки без обязательного подряда	
	Выволы	



1. Цель исследования, анализируемые объекты, методология

Цель исследования

Целью исследования является анализ рынка жилой загородной недвижимости западного направления Московской области организованных поселках. описание основных характеристик представленных объектов, оценка объемов спроса и предложения, определение динамики цен, выявление ключевых тенденций рассматриваемого рынка.

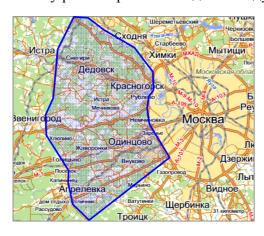
Анализируемые объекты

В рамках исследования рассматривались организованные загородные поселки Московской области, включающие различные форматы недвижимости. Выборка формировалась из проектов, находящихся в стадии активной реализации в различной степени готовности.

География исследования

Исследуемые поселки расположены на западе Московской области между Московской кольцевой автодорогой (МКАД) и Малым Московским кольцом (зона до 30 км от МКАД).

В зону рассмотрения попадают следующие основные направления:



- ✓ Пятницкое ш.
- ✓ Волоколамское ш.
- ✓ Новорижское ш.
- ✓ Ильинское ш.
- ✓ Рублево-Успенское ш.
- ✓ Можайское ш.
- ✓ Минское пт.
- ✓ Сколковское ш.
- ✓ Боровское ш.
- ✓ Киевское III.

Методика проведения исследования

Исходные данные для анализа были получены из открытых источников (печатных и интернет СМИ), а также с помощью телефонного интервьюирования специалистов компаний-застройщиков и, в ряде случаев, непосредственного посещения исследуемых объектов.

В рамках исследования производилась оценка параметров рынка в разрезе основных загородных форматов жилой недвижимости: коттеджей, таунхаусов, многоквартирных жилых домов и земельных участков без обязательного строительного подряда.

По каждому из перечисленных сегментов определялись следующие ключевые параметры:

- ✓ объем предложения на конец отчетного периода
- ✓ объем спроса, отображающий сумму проданных объектов за отчетный период один квартал.
- ✓ уровень цен на конец отчетного периода



Цены представлены в рублях. При необходимости, производился пересчет из другой валюты по среднему за последнюю неделю отчетного периода курсу ЦБ РФ.

Все цены приведены с учетом уже имеющихся или предполагаемых инженерных коммуникаций.

Терминология

Организованный загородный поселок – поселок, отличительной особенностью которого является наличие одного застройщика, единое ограждение поселка, централизованная охрана, наличие или перспектива полного или частичного проведения коммуникаций.

Коттедж – отдельно стоящее жилое строение, предполагающее одного собственника, с прилегающим земельным участком, также находящемся в собственности. Продажа коттеджей осуществляется по одной из двух схем:

- ✓ Продажа земельного участка с обязательным подрядом. При этом, как правило, проект жилого дома можно выбрать из нескольких предлагаемых вариантов.
- ✓ Продажа готового или стоящегося коттеджа с землей. При этом проект жилого дома уже предопределен и жестко привязан к каждому конкретному участку.

Таунхаус – жилые строения, состоящие из двух или более квартир/секций, вертикально сблокированных между собой. В рамках исследования к данному формату также отнесены иные форматы недвижимости – лэйнхаусы, квадрохаусы, дуплексы, твинхаусы и пр., – имеющие сходные технические характеристики.

Многоквартирные жилые дома (МЖД) — в рамках настоящего исследования подразумевается, что это многоквартирный дом в составе организованного поселка, высотой, как правило, до 5 этажей (малоэтажное строительство) и, в отдельных случаях до 9 этажей, рассчитанный на проживание нескольких семей. Характерная особенность — отсутствие земельного участка у собственника квартиры.

Участок без обязательного подряда — это земельный участок, расположенный внутри организованного поселка. При этом покупатель вправе самостоятельно выбрать любой проект застройки своего участка и использовать для этого стороннего подрядчика.

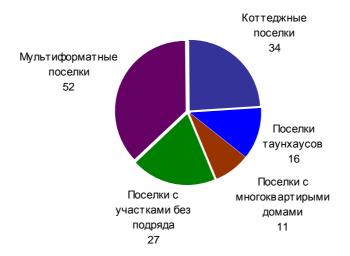
Мультиформатный проект — загородный поселок, сочетающий на своей территории несколько форматов недвижимости, включая земельные участки с подрядом и без.



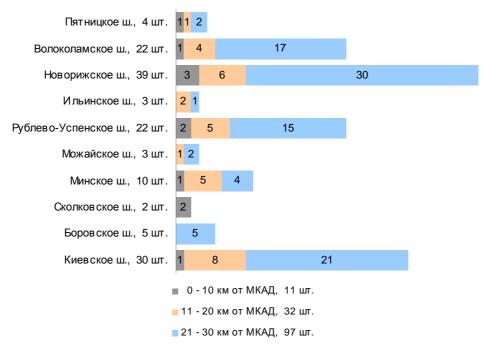
2. Описание исследуемого сегмента рынка

- В 4-м квартале 2012 г в исследуемом сегменте на западном направлении Московской области появился 1 новый поселок:
 - ✓ Поселок «Ёлочка», Новорижское ш., 9 км, поселок таунхаусов с минимальной стоимостью домовладения 16 млн. руб. (участок в 3 сотки, площадь таунхауса 200 кв.м).

В настоящее время на исследуемом направлении в стадии первичных продаж находится **140** организованных поселков:



Распределение поселков по шоссе и удаленности от МКАД:



 $^{^{1}}$ Говоря о стадии первичных продаж поселка, подразумевается, что в данном поселке имеется хотя бы один объект, предлагаемый от застройщика



1

Объем предложения:

Объем предложения, выраженный в количестве активных объектов, на конец отчетного периода составил 7 608 шт. (минус 16% за квартал и плюс

3,9% к аналогичному периоду прошлого года).

Объем спроса:

За прошедший квартал было продано **1 003 объекта** загородной недвижимости (минус 3,7% по отношению к предыдущему кварталу и плюс 109% к аналогичному периоду прошлого года).

Цены:

Средневзвешенная цена загородного объекта на конец отчетного периода составила порядка **21,5 млн. руб.** (минус 16,6% по отношению к предыдущему кварталу и минус 18,8% к аналогичному периоду прошлого года).

Объем предложения загородных объектов по западному направлению Московской обл.:



Объем спроса и средние цены загородных объектов:



Снижение объема предложения связанно с естественным убыванием объектов за счет продаж, минимального нового предложения, а также снятием наиболее ликвидных объектов с продаж в период праздничных скидок и акций, т.к. на последние в любом случае будет высокий спрос в последующем. Наряду со значительным уменьшением объема предложения, уровень спроса остался практически на прежнем уровне: за отчетный период уменьшение составило -4% по отношению к предыдущему кварталу.



	Объем предложения на	Объем спроса,
Формат	конец отчетного	кол-во продаж за
Формат	периода,	квартал,
	шт.	шт.
Коттеджи	2 414	212
Таунхаусы	2 479	206
Квартиры в МЖД	1 172	351
Участки без подряда	1 543	234
Итого:	7 608	1 003

Наиболее востребованным форматом на рынке загородной недвижимости исследуемого направления в 4-ом квартале 2012 г. по-прежнему остаются квартиры в многоквартирных домах. В этом формате сосредоточено 35% спроса (продано 351 квартира за 4-й квартал 2012 г.). Столь высокий уровень спроса объясняется доступностью по цене предложения квартир в многоквартирных домах и весьма привлекательной альтернативой городской квартире.

	Объем предложения на	Объем спроса,
Направление	конец отчетного	кол-во продаж за
Паправление	периода,	квартал,
	шт.	шт.
Пятницкое ш.	178	45
Волоколамское ш.	1 394	155
Новорижское ш.	2 814	269
Ильинское ш.	156	52
Рублево-Успенское ш.	631	50
Можайское ш.	62	5
Минское ш.	609	117
Сколковское ш.	37	7
Боровское ш.	246	32
Киевское ш.	1 481	271
Итого:	7 608	1 003

Следует отметить, что наибольшее количество сделок (~65%) совершено по объектам на расстоянии от 21 до 30 км от МКАД.

Характеристики предлагаемых объектов:

- ✓ средняя площадь коттеджа 389 кв.м, прилегающий участок 18,7 сот.;
- ✓ средняя площадь таунхауса 183 кв.м, прилегающий участок 4,9 сот.;
- ✓ средняя площадь квартиры в многоквартирном доме 65 кв.м;
- ✓ средняя площадь участка без подряда 15,5 сот.



Цены предлагаемых объектов различаются в зависимости от формата недвижимости и от направления:

Средние цены, в зависимости	Коттедж,	Таунхаус,	Квартира,	Участок,
от направления	млн.руб.	млн.руб.	млн.руб.	млн.руб.
Пятницкое ш.	28,5	=	6,8	8,2
Волоколамское ш.	17,7	11,5	5,5	6,2
Новорижское ш.	40,5	18,4	5,6	10,4
Ильинское ш.	35,9	46,1	17,9	-
Рублево-Успенское ш.	83,6	26,9	10,8	52,7
Можайское ш.	37,7	16,0	=	=
Минское ш.	69,1	23,0	10,8	-
Сколковское ш.	ı	ı	36,7	ı
Боровское ш.	24,2	7,5	3,3	9,4
Киевское ш.	40,9	13,9	3,8	8,9
Средняя цена	42,0	20,4	11,2	16,0

Средний размер скидок, предлагаемых продавцами, составляет ~ 6%.

С учетом того, что средняя цена предложения за объект составляет порядка 21,5 млн. руб., а также с учетом скидок и количества совершенных сделок (1 003 шт.), можно предположить, что объем рынка за отчетный квартал в денежном выражении составил около 20,3 млрд. руб.

Основные тенденции:

- ✓ Сохраняется тенденция снижения площадей предлагаемых домовладений и участков и, как следствие, снижения конечной стоимости объекта;
- ✓ Продолжает расти осведомленность потенциальных покупателей о рынке загородной недвижимости и требовательность к рассматриваемому формату жилья. По оценкам ряда аналитиков, сохраняется тенденция увеличения срока принятия решения по приобретению объекта загородной недвижимости;
- ✓ Относительное «проседание» средней цены объекта загородной недвижимости к концу 2012 г. до уровня начала года связанно, в большей степени, со снижением прайсовых цен в предпраздничный период и скрытием из продаж дорогих и ликвидных объектов.



3. Коттеджи

Объем предложения в формате коттеджей, выраженный в количестве предлагаемых объектов на конец отчетного периода, значительно сократился за квартал и составил 2 414 коттеджей (-28,9% по отношению к 3-му кварталу 2012 г.). Складывается ощущение, что наряду с ростом спроса (с 4-го квартала 2011 г. по 4-ый квартал 2012 г.), девелоперы за счет скрытия объектов из открытых продаж, создают дефицит данного формата жилья.

Объем предложения в сегменте коттеджей: 3 394 2772 2710 2 671 2 660 2 559 2 447 2 414 87 **75** 74 **73** 68 70 42 21 19 19 16 13 12 1Q 2011 2Q 2011 3Q 2011 4Q 2011 1Q 2012 2Q 2012 3Q 2012 4Q 2012 Кол-во активных поселков (шт.) ■ Кол-во поселков, где есть продажи (шт.) Кол-во активных объектов (шт.)

Стоит отметить, что количество проданных объектов с 4-ого квартала 2011 г. по 4 квартал 2012 г. период увеличилось практически в 3 раза: с 82 шт./квартал до 212 шт./квартал. По

отношению к 3-му кварталу 2012 г. количество продаж увеличилось более чем на треть (+34,2%).

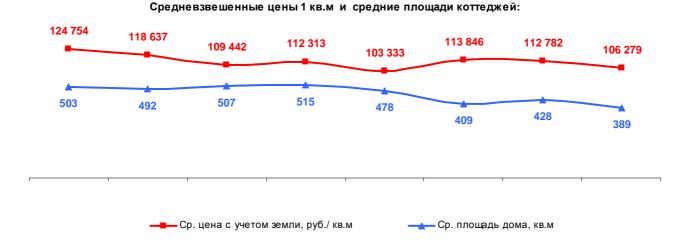


По мере снижения средней цены домовладения (с 4-го квартала 2011 г. по 4-ый квартал 2012 г.), количество проданных коттеджей росло также с 4-го квартала 2011 г. по 4-ый квартал 2012 г. (с 82 до 212 шт.). Этот факт еще раз повторяет то, что спрос поддерживается и даже растет за счет снижения цен.





Среднеквартальные продажи, приходящиеся на один коттеджный поселок («с нулями 2 ») за отчетный квартал значительно выросли и составили \sim 2,7 коттеджа в квартал на один коттеджный поселок. По показателю «без нулей 3 » также зафиксирован рост – с 3,8 до 4,6 домовладений в квартал из расчета на один коттеджный поселок.



Средневзвешенная стоимость 1 кв.м жилья с учетом стоимости земли за отчетный квартал снизилась на -5,8% и составила 106 279 руб./кв.м. Средневзвешенная площадь коттеджа в предложении тоже сократилась (-9,2%) и составила 389 кв.м. Данный факт подтверждает стремление девелоперов создавать наиболее привлекательное предложение по основным параметрам, которое ведет к снижению конечной стоимости объекта.

³ «Без нулей» - расчет средневзвешенного значения производился только по тем поселкам, в которых были зафиксированы за отчетный период продажи (более одного проданного объекта)



^

² «С нулями» - расчет средневзвешенного значения производился по всем поселкам, включая те, в которых не было за отчетный период продаж, другими словами – продажи были «нулевыми».

Ниже в таблицах приведены средние параметры коттеджей в зависимости от направления и удаленности от МКАД:

Площади коттеджей, кв.м:

Шоссе	0 - 10 км	11 - 20 км	21 - 30 км
Пятницкое ш.	294	-	375
Волоколамское ш.	-	-	256
Новорижское ш.	-	497	362
Ильинское ш.	-	-	387
Рублево-Успенское ш.	340	372	525
Можайское ш.	-	451	404
Минское ш.	535	412	350
Сколковское ш.	-	-	=
Боровское ш.	-	-	263
Киевское ш.	-	450	472
Средняя площадь коттеджа, кв.м	390	436	377

Площади участков, предлагаемых с коттеджами, сот.:

Шоссе	0 - 10 км	11 - 20 км	21 - 30 км
Пятницкое ш.	15	ı	21
Волоколамское ш.	-	=	12
Новорижское ш.	-	19	23
Ильинское ш.	-	-	21
Рублево-Успенское ш.	20	24	27
Можайское ш.	-	16	15
Минское ш.	30	16	14
Сколковское ш.	-	-	-
Боровское ш.	-	-	15
Киевское ш.	-	22	24
Средняя площадь участка, прилагаемая с коттеджем, сот.	21,7	19,4	19,1

Цена коттеджа, млн. руб.:

Шоссе	0 - 10 км	11 - 20 км	21 - 30 км
Пятницкое ш.	35,7	-	21,3
Волоколамское ш.	-	-	17,7
Новорижское ш.	-	56,1	53,8
Ильинское ш.	-	-	35,9
Рублево-Успенское ш.	109,9	137,0	54,5
Можайское ш.	-	47,9	32,7
Минское ш.	106,9	85,2	26,1
Сколковское ш.	-	-	-
Боровское ш.	-	-	24,2
Киевское ш.	-	46,2	37,7
Средняя цена коттеджа, млн.руб.	84,2	74,5	33,8



Все основные параметры в спросе на коттеджи за отчетный период снизились по отношению к 3-му кварталу 2012 года.

В следующей таблице для сравнения приведены основные параметры спроса по коттеджам за отчетный и предшествующий периоды:

Основные параметры спроса по коттеджам:

Параметр	3Q 2012	4Q 2012	Разница
Ср. площадь дома, кв.м	395	338	-14,5%
Ср. площадь участка, сотки	23	19	-20,3%
Ср. цена объекта (млн. руб.)	43,5	29,6	-31,9%
Продано объектов, шт.	158	212	34,2%



Кол-во активных объектов (шт.)

4. Таунхаусы

Объем предложения в формате таунхаусов, выраженный в количестве предлагаемых объектов на конец отчетного периода, составил 2 479 таунхаусов, практически сохранив уровень предыдущего отчетного периода.

2 505 2 419 2 479 1 943 1 772 1 497 1 493 1 246 65 **57 56 55** 43 45 51 38 15 13 16 12 17 1Q 2011 2Q 2011 3Q 2011 4Q 2011 1Q 2012 2Q 2012 3Q 2012 4Q 2012 Кол-во активных поселков (шт.) Кол-во поселков, где есть продажи (шт.)

Объем предложения в сегменте таунхаусов:

При этом, объем продаж за отчетный период значительно увеличился (+53,7%) по отношению к предыдущему кварталу со 134 до 206 шт.



Средневзвешенная цена таунхауса с учетом стоимости земельного участка снизилась за отчетный квартал на -9,2% – с 16,7 до 15,2 млн. руб. Скорее всего, динамика спроса на данный формат жилья в ближайший год сохранится, а средняя цена предложения будет малыми темпами снижаться.





Средневзвешенная цена кв.м таунхауса с учетом стоимости земли за отчетный период сохранилась практически на прежнем уровне (-0,8%, что в абсолютных значениях в 4-ом квартале 2012 г. составляет 83,1 тыс. руб.). Говоря о средневзвешенной площади таунхауса, то тут зафиксировано снижение данного показателя на -8,4% (в абсолютных значениях на 4-й квартал 2012 г. составляет 183 кв.м, против 200 кв.м в прошлом квартале).

206 164 150 139 134 131 122 113 10.7 10.7 10.2 10.3 8.7 6.6 5.4 3.2 3.3 2.6 1.7 1Q 2011 2Q 2011 3Q 2011 4Q 2011 1Q 2012 2Q 2012 3Q 2012 4Q 2012 Удельные продажи на 1 поселок "с нулями", шт. Удельные продажи на 1 поселок "без нулей", шт.

Удельный показатель спроса, в пересчете на один поселок:

Ниже в таблицах приведены средние параметры таунхаусов в зависимости от направления и удаленности от МКАД:

— Количество проданных объектов (шт.)

Средняя площадь таунхауса, кв.м:

Шоссе	0 - 10 км	11 - 20 км	21 - 30 км
Пятницкое ш.	ı	-	-
Волоколамское ш.	208	275	147
Новорижское ш.	304	226	211
Ильинское ш.	-	408	-
Рублево-Успенское ш.	340	244	163
Можайское ш.	=	314	189
Минское ш.	-	270	241
Сколковское ш.			
Боровское ш.	-	-	114
Киевское ш.	=	230	238
Средняя площадь таунхауса	284	281	186



Средняя площадь участка, предлагаемая с таунхаусом, соток:

Шоссе	0 - 10 км	11 - 20 км	21 - 30 км
Пятницкое ш.	-	-	-
Волоколамское ш.	2,2	5,6	6,7
Новорижское ш.	4,1	2,5	4,3
Ильинское ш.	-	5,0	-
Рублево-Успенское ш.	5,6	3,0	1,7
Можайское ш.	-	2,0	9,0
Минское ш.	-	3,7	3,1
Сколковское ш.	-	-	-
Боровское ш.	-	-	1,5
Киевское ш.	-	6,1	4,9
Средняя площадь участка, предлагаемого с таунхаусом	4,0	4,0	4,5

Средняя цена таунхауса, млн. руб.:

Шоссе	0 - 10 км	11 - 20 км	21 - 30 км
Пятницкое ш.			
Волоколамское ш.	15,8	19,5	8,1
Новорижское ш.	37,9	23,0	14,8
Ильинское ш.	-	46,1	-
Рублево-Успенское ш.	48,8	24,3	17,8
Можайское ш.	-	19,4	12,6
Минское ш.	-	33,9	12,1
Сколковское ш.			
Боровское ш.	-	-	7,5
Киевское ш.	-	17,3	12,8
Средняя цена таунхауса	34,2	26,2	12,2

В следующей таблице для сравнения приведены основные параметры спроса по таунхаусам за отчетный и предшествующий периоды:

Основные параметры спроса по таунхаусам:

Параметр	3Q 2012	4Q 2012	Разница
Ср. площадь таунхауса, кв.м	206	205	-0,4%
Ср. площадь участка, сотки	4,1	4,9	19,5%
Ср. цена объекта (млн. руб.)	15,3	13,6	-10,9%
Продано объектов, шт.	134	206	53,7%



5. Квартиры в многоквартирных домах

Объем предложения, выраженный в количестве квартир, предлагаемых на конец отчетного периода, снизился на 12,2% по отношению к 3-му кварталу 2012 г. и составил 1 172 объекта.

Объем предложения в сегменте многоквартирных домов:



Снижение объема предложения объясняется тем, что темпы роста спроса превышают темпы выхода нового предложения в продажу.

Объем спроса и цены квартир: 15.8 540 11.1 394 351 7.6 323 4.6 91 107 **79** 68 1Q 2012 1Q 2011 2Q 2011 4Q 2012 30 2011 40 2011 20 2012 30 2012 ■ Количество проданных объектов (шт.) Ср. цена объекта (млн.руб.)

Объем спроса в 4-ом квартале 2012 г. значительно снизился по отношению к показателю 3-го кв. 2012 г. более чем на треть (-35%). Это явление, скорее всего, можно объяснить следующим:

- ✓ Значительная доля потенциальных покупателей уже удовлетворила спрос и в дальнейшем динамика данного показателя уже не будет столь яркой, как это наблюдалось с 1-го квартала 2012 г. по 3-й квартал 2012 г.;
- ✓ Спрос смещается из исследуемого дорогого направления на более дешевые шоссе, с меньшей стоимостью квартир.



Удельные среднеквартальные продажи, приходящиеся на один поселок («с нулями»⁴) составляют в среднем 19,5 квартир/поселок/квартал. Среднеквартальные продажи «без нулей» не значительно превышают показатель «с нулями» - 20,6 квартир/поселок/квартал. Это говорит о том, что практически в каждом из этих поселков, в которых есть данный формат жилья, были зафиксированы продажи.



Средневзвешенная цена квартиры снизилась за отчетный период на 12,2% (в абсолютных величинах – с 6,6 до 5,8 млн. руб.). В большей степени это связано с новогодними акциями и скидками, а также ухода из предложения более дорогих и качественных предложений.

За отчетный период удельная стоимость 1 кв.м выросла на 4,4%, что в абсолютных величинах составляет в 4-ом квартале 2012 г. ~89,8 тыс. руб.

103 118 89 755 88 610 131 85 969 79 173 153 65 187 61 936 125 58 282 **77 75 73 70** 65 **–** Ср. цена кв.м, руб./ кв.м ___ Ср. площадь квартиры, кв.м

Средневзвешенные цены 1 кв.м и средние площади квартир:

[«]Без нулей» - расчет средневзвешенного значения производился только по тем поселкам, в которых были зафиксированы за отчетный период продажи (более одного проданного объекта).



4

⁴ «С нулями» - расчет средневзвешенного значения производился по всем поселкам, включая те, в которых не было за отчетный период продаж, другими словами – продажи были «нулевыми».

За отчетный период снизились все параметры в спросе на квартиры (площадь квартиры, цена квартиры и кв.м) по отношению к предыдущему кварталу. Скорее всего, это объясняется тем, что большая доля высокодоходных потенциальных покупателей уже удовлетворила спрос на этом престижном направлении и теперь доля сделок смещается на пришедших клиентов с более дешевых шоссе, с меньшим уровнем платежеспособности.

Ниже в таблицах приведены средние параметры квартир в зависимости от направления и удаленности от МКАД:

Спелняя	площадь	квартиры	л. кв.м:
Сродили	потощидь	TOMP TIPE	,, itb.::::

Шоссе	0 - 10 км	11 - 20 км	21 - 30 км
Пятницкое ш.	=	98,2	-
Волоколамское ш.	-	76,6	-
Новорижское ш.	1	70,3	56,7
Ильинское ш.	=	143,8	-
Рублево-Успенское ш.	-	93,2	-
Можайское ш.	-	-	-
Минское ш.	=	135,6	67,7
Сколковское ш.	221,9	-	-
Боровское ш.	-	-	57,6
Киевское ш.	49,2	61,6	48,6
Средняя площадь квартиры	136	97	58

Средняя цена квартиры, млн. руб.:

Шоссе	0 - 10 км	11 - 20 км	21 - 30 км
Пятницкое ш.	-	6,8	-
Волоколамское ш.	-	5,5	-
Новорижское ш.	-	8,0	4,4
Ильинское ш.	-	17,9	-
Рублево-Успенское ш.	-	-	10,8
Можайское ш.	-	-	-
Минское ш.	-	24,9	3,8
Сколковское ш.	36,7	-	-
Боровское ш.	-	-	3,3
Киевское ш.	3,4	4,1	3,9
Средняя цена квартиры	20,1	11,2	5,2

В следующей таблице для сравнения приведены основные параметры спроса в сегменте квартир за отчетный и предшествующий периоды:

Основные параметры спроса по квартирам в МЖД:

Параметр	3Q 2012	4Q 2012	Разница
Ср. площадь квартиры, кв.м	70	65	-6,6%
Ср. цена кв.м (тыс. руб.)	70	69	-1,1%
Ср. цена объекта (млн. руб.)	4,9	4,5	-7,6%
Продано объектов, шт.	540	351	-35,0%



6. Земельные участки без обязательного подряда

Объем предложения, выраженный в количестве земельных участков без обязательного строительного подряда на конец 4-ого квартала 2012 г. составил 1 543 шт., сократившись за отчетный период на -19,5%.



Объем предложения в сегменте участков без подряда:

Снижение объема предложения данного формата объясняется тем, что уровень продаж земельных участков без подряда продолжает расти, а новое предложение на рынок не поступает.



Объем спроса и цены участков без подряда:

Объем спроса продолжает расти с 2-го квартала 2012 г. За 4-ый квартал 2012 г. было продано 234 участка без обязательного подряда (+12% по отношению к предыдущему кварталу).

Удельные среднеквартальные продажи, приходящиеся на один коттеджный поселок («с нулями» 5) за отчетный период сохранились практически на прежнем уровне и составляют в среднем 5 участков за квартал на один поселок. По показателю «без нулей» зафиксировано увеличение с 5,8 до 6,3 участков за квартал на один поселок.

[«]Без нулей» - расчет средневзвешенного значения производился только по тем поселкам, в которых были зафиксированы за отчетный период продажи (более одного проданного объекта).



⁵ «С нулями» - расчет средневзвешенного значения производился по всем поселкам, включая те, в которых не было за отчетный период продаж, другими словами – продажи были «нулевыми».



Средневзвешенная цена участка выросла за отчетный квартал на +17.8% (в абсолютных величинах – с 10.6 до 12.5 млн. руб.). В большей степени это связано с тем, что данный формат активно дорожает в секторе Новой Москвы, часть которого попадает в рассматриваемую выборку (Киевское шоссе), а также за счет формирующегося дефицита (ввиду отсутствия на рынке нового предложения).

За отчетный период стоимость сотки увеличилась на +24,7%, а средняя площадь участков в предложении сократилась с 20 до 19 соток.

0.67 21 20 20 19 18 17 17 19 0.54 0.51 0.51 0.47 0.48 0.47 0.47 **——** Ср. цена сотки, млн. руб. —— Ср. площадь объекта, соток

Средневзвешенные цены 1 сот. и средние площади участков:

В следующей таблице для сравнения приведены основные параметры спроса в сегменте квартир за отчетный и предшествующий периоды:

Основные параметры спроса по участкам без подряда:

Параметр	3Q 2012	4Q 2012	Разница
Ср. площадь объекта, сотки	19	16	-20,1%
Ср. цена сотки (млн. руб.)	0,42	0,51	22,9%
Ср. цена участка (млн. руб.)	8,1	7,9	-1,8%
Продано объектов, шт.	209	234	12,0%

Анализируя изменения основных параметров в спросе на участки без подряда, следует отметить следующее: за отчетный период средняя цена сотки в спросе увеличилась с 420 до 510 тыс. руб., а площадь участка в спросе снизилась с 19 до 16 соток. При этом средняя цена участка в спросе «просела» на -1,8%, что в абсолютных значениях на конец отчетного квартала составляет 7,9 млн. руб.



Ниже в таблицах приведены средние параметры участков в зависимости от направления и удаленности от МКАД:

Средняя площадь участка без подряда, сот.:

Шоссе	0 - 10 км	11 - 20 км	21 - 30 км
Пятницкое ш.	18,8	-	12,5
Волоколамское ш.	-	20,9	16,0
Новорижское ш.	10,5	-	17,9
Ильинское ш.	-	-	-
Рублево-Успенское ш.	62,7	25,2	36,9
Можайское ш.	-	-	-
Минское ш.	-	-	-
Сколковское ш.	-	-	-
Боровское ш.	-	-	16,2
Киевское ш.	-	10,9	15,8
Средняя площадь участка без подряда	30,7	19,0	19,2

Средняя цена земельного участка без подряда, млн. руб.:

Шоссе	0 - 10 км	11 - 20 км	21 - 30 км
Пятницкое ш.	14,7	-	5,0
Волоколамское ш.	-	12,0	5,6
Новорижское ш.	11,6	-	10,2
Ильинское ш.	-	=	-
Рублево-Успенское ш.	156,3	14,9	49,2
Можайское ш.	-	-	-
Минское ш.	-	=	-
Сколковское ш.	-	-	-
Боровское ш.	-	=	9,4
Киевское ш.	-	6,0	9,3
Средняя цена участка	60,9	11,0	14,8

В следующей таблице для сравнения приведены основные параметры спроса в сегменте квартир за отчетный и предшествующий периоды:

Основные параметры спроса по участкам без подряда:

Параметр	3Q 2012	4Q 2012	Разница
Ср. площадь объекта, сотки	19	16	-20,1%
Ср. цена сотки (млн. руб.)	0,42	0,51	22,9%
Ср. цена участка (млн. руб.)	8,1	7,9	-1,8%
Продано объектов, шт.	209	234	12,0%



7. Выводы

- ✓ Лидирующими шоссе по объему спроса и предложения в 4 кв. 2012 г. являются Новорижское (2 814 объектов в предложении и 269 продаж, рост за квартал +35%), Киевское (1 481 объект в предложении и 271 продажа) и Волоколамское шоссе (1 394 объекта в предложении и 155 продаж).
- ✓ Общий объем предложения за 4 кв. 2012 г. в формате коттеджей сократился на 28,9%, в формате таунхаусов увеличился на 2,5%, в формате квартир снизился на 12,2%, в формате участков без подряда сократился на 19% и в целом по западному направлению Московской области составил 7 608 объекта недвижимости.
- ✓ Более половины сделок (~65%) на рынке загородной недвижимости совершено по объектам на расстоянии от 21 до 30 км от МКАД.
- ✓ Наиболее востребованным форматом на рынке загородной недвижимости исследуемого направления в 4 кв. 2012 г. по-прежнему остаются квартиры в многоквартирных домах: в данном формате сосредоточено более трети общего спроса (35%), что объясняется доступностью с точки зрения цены квартир в многоквартирных домах, как привлекательной альтернативы городской квартире.
- ✓ Наибольшую динамику по темпам продаж за отчетный период также показал формат квартир в многоквартирных домах -20 шт./кв., участки без подряда -5 шт./кв., таунхаусы -4 шт./кв., коттеджи -3 шт./кв.
- ✓ Средние цены на конец 4-го квартала 2012 г. в формате коттеджей составили около 41,3 млн.руб./котт., в формате таунхаусов 15,2 млн.руб./тх., в формате квартир 5,8 млн.руб./шт. (или 90 тыс. руб./кв.м), в формате участков без подряда 670 тыс. руб./сот.
- ✓ Средний размер заявленных скидок, предлагаемых продавцами в исследуемом сегменте, сохранился на уровне 3-го квартала 2012 и составил порядка ~6%.
- ✓ Снижение цен в целом по рынку за отчетный период составило около 16,6%, что, в большей степени, объясняется уходом с рынка более дорогого и ликвидного предложения, а также новогодними акциями и скидками.

